



Tibiletti-Batinox France est une société ambitieuse à taille humaine, dont les gammes de produits sont intimement liées au patrimoine boulanger & pâtissier français depuis plus de 50 ans. Nous concevons, fabriquons et distribuons une large gamme d'équipements à destination des boulangers & pâtissiers professionnels du monde entier : Cuisson, fermentation, froid, mécanisation de la pâte, etc...

Nous sommes ainsi reconnus dans plus de 100 pays grâce à la qualité de notre matériel.

Tibiletti-Batinox France recherche, dans le cadre du déploiement de sa nouvelle structure commerciale française :

## **Un Technico-Commercial H/F Hauts de France**

### **Mission**

Rattaché(e) à la direction, vous assurez :

- la représentation et la vente des produits de la société auprès d'une clientèle de boulangers-pâtissiers.
- la prospection du secteur qui vous est confié afin de développer un nouveau portefeuille de clients.
- l'établissement d'une relation de confiance et la fidélisation de la clientèle.
- l'organisation de votre planning de prospection, un reporting régulier de votre activité.

Dans cette fonction, vous placez en véritable partenaire long-terme de nos clients. Votre connaissance de la boulangerie-pâtisserie artisanale, votre sens commercial, votre dynamisme et votre appréhension des produits vous permettront de vous positionner rapidement comme partenaire privilégié des artisans boulangers et pâtissiers de la région.

### **Profil**

Ce poste implique la connaissance précise de la panification, le goût pour la prospection, une grande mobilité et de nombreux déplacements au sein de la région. Vous aimez donc les challenges et êtes force de persuasion.

Idéalement :

\*Vous êtes boulanger/ pâtissier et souhaitez vous reconvertir : rejoignez notre équipe, nous vous formerons au métier de commercial

\*Vous êtes commercial dans le secteur agroalimentaire : rejoignez notre équipe, nous vous accompagnerons dans votre évolution de carrière

Permis B indispensable

Maîtrise Outils informatique et tablette / Smartphone

### **Nous vous offrons :**

- La formation à nos produits, doublée d'un accompagnement terrain de la part de notre gérant.
- une rémunération composée d'un fixe + commissions + primes
- un véhicule de société, téléphone portable, tablette iPad, frais de repas.

Type d'emploi : CDI

Merci de faire parvenir votre candidature à : [alexandre.stiens@tibiletti-batinox.fr](mailto:alexandre.stiens@tibiletti-batinox.fr)

Ou par courrier : Tibiletti-Batinox France 32 Rue Louis Pasteur, 62880 Vendin-le-Vieil, France